

Horaires d'ouverture

Lundi au Jeudi : 8h30-12h30 et 13h30-17h30

Vendredi : 8h30-12h30 et 13h30-16h30

Contact : 02 38 93 36 14

www.ifpro.fr

secretariat@ifpro.fr



VOS CONTACTS:

Patrick DUFRESNE

Directeur

Vanessa LOPES PINHEIRO

Responsable de formation

Sana BAÏ

Assistante de gestion

Camille DÉCHERIT

Assistante de gestion

Notre situation



BTS MANAGEMENT DES UNITÉS COMMERCIALES EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

I.F.PRO

INSTITUT DE FORMATION PROFESSIONNELLE

www.ifpro.fr



Métiers

- Assistant chef de rayon
- Responsable d'agence
- Vendeur-conseil
- Chargé de clientèle

Qualités requises

- Relationnel
- Rigueur
- Travail
- Autonomie

Niveau Pré-requis

Conditions d'admission:

- Être titulaire d'un diplôme ou un titre de niveau IV
- Avoir fini la scolarité menant à un diplôme de niveau IV
- Justifier de trois années d'expérience professionnelle

En alternance 2 ans:

- 2 jours au centre
- 3 jours en entreprise
- 16 semaines à temps plein en entreprise

Objectifs de la Formation

Objectifs Professionnels

- Accès à l'emploi
- Reconversion Professionnelle

Objectif Pédagogique

- Préparer un diplôme niveau III

Programme

Pôles Professionnels :

- Techniques de vente
- Gestion de l'assortiment
- Le suivi des ventes

Matières générales :

- Culture Générale et expression
- Économie-Droit
- Anglais
- Mathématiques

Descriptifs des épreuves

Epreuves	Mode	Durée	Coef
Culture Générale et expression	Écrit	4h	3
LV1	Écrit	2h	1.5
Production orale	Oral	20 min	1.5
Economie-Droit	Écrit	4h	1
Management des entreprises	Écrit	3h	1
Analyse et conduite de la relation commerciale	Oral	45 min	4
Projet de développement d'une unité commerciale	Oral	40 min	4
Gestion des Unités Commerciales	Écrit	5h	4